

# TRUCKERS

**VI**

**NEEM GRATIS MEE!**



**TRUCK ALS  
TWEEDE  
HUIS  
MET DICK  
BRUSSAARD**

**BREXIT  
EN DE  
WESTLANDSE  
TRANSPORT  
SECTOR.  
WAT NU?**

**R. VAN  
DER ZWAN  
TRANSPORT  
STERKER UIT  
DE STRIJD**

**GEBROEDERS  
VREEKEN  
GENIETEN  
VAN BVB  
LOGISTICS**

**SEMTRADE  
KENT ELKE  
VRACHT-  
WAGEN IN  
WESTLAND**

belettering

bedrijfskleding

promotie

presentatie

's-Gravenzande T 0174 44 44 77

[www.kersendeklein.nl](http://www.kersendeklein.nl)



Kers en de Klein **reclame**

In welke vorm dan ook!



## Creative Director

Ardi Voskamp

## Sales Manager

Tom van der Haak

## Redactie

Fred Louter (Pensive)

## Grafisch Ontwerp

Jean-Paul ter Haar

## Een uitgave van

Uitgeverij WestMedia

## WAT EEN DYNAMIEK!

Wat beleven we bij Uitgeverij West Media ontzettend veel plezier aan het maken van Truckers WL.

We hebben een markt aangeboden die voor ons vrij onbekend was, maar is het ontzettend uitdagend om ons hierin te mogen bewegen en om tijdelijk even deel uit te maken van de Westlandse truckersgemeenschap én alles wat daarbij komt kijken.

Door alle interviews krijgen we een prima beeld van wat er momenteel leeft in het transport. En dat is niet gering. Wat een dynamiek, wat een

ontwikkelingen in Westland! We spraken voor dit nummer onder meer met een econoom over Brexit, met een rashandelaar in trucks over de gevolgen van brandhaarden in de wereld, met drie broers over samen wandelen en handelen, en met een transporteur die voor de poorten van de dood heeft gestaan, maar nu gelukkig weer actief is.

Het gaat te ver om alle onderwerpen hier te benoemen, maar geloof ons als we zeggen dat je gaat smullen van al die verhalen met voor jullie ongetwijfeld bekende mensen uit 'het

wereldje'. Kortom, genoeg Westlands leesvoer voor weer een paar lekkere uurtjes ontspannen met het leukste truckersblad van Westland en omstreken.

Heb jij ook nieuws of wil je adverteren, neem dan gerust contact met ons op: 0174 62 42 12 en vraag naar Fred Louter. Onze volgende editie verschijnt december 2016, een mooie gelegenheid om je collega's in de sector fijne feestdagen te wensen!

*Stay on the road!*

## Fred Louter

Redacteur Truckers WL,  
namens Uitgeverij West Media



**De Maassluise topeconoom  
Jaap van Duijn weet dat het  
Verenigd Koninkrijk en de  
EU beide belangen hebben  
bij een voorspoedige  
voortzetting van de handel.**

# 'VOORLOPIG IS ER NOG HELEMAAL GEEN BREXIT'

**EIND JUNI 2016 STEMDE DE MEERDERHEID VAN DE ENGELSE BEVOLKING VOOR EEN BREXIT. OFWEL: VOOR EEN UITTREDING NA 43 JAAR UIT DE EUROPESE UNIE. HET CENTRAAL PLAN BUREAU BEREKENDE VOORAF DAT EEN BREXIT HET BRUTO BINNENLANDS PRODUCT VAN NEDERLAND WELEENS STRUCTUREEL MET 10 MILJARD EURO PER JAAR KAN VERLAGEN. VOORALSNOG LIJKT DE SCHADE ECHTER MEE TE VALLEN. STORM IN EEN GLAS WATER OF STILTE VOOR DE STORM?**

**N**a de stemming werd het steeds een beetje rustiger rond Brexit. Half augustus meldden diverse media zelfs dat Engeland het Brexit uit wil stellen tot 2019. "Premier May doet duidelijk heel rustig aan en neemt alle tijd om de onderhandelingen met de EU goed voor te bereiden", is de Maassluisse Robeco topeconoom Jaap van Duijn van mening. "Daarom wordt artikel 50 van het Verdrag van Lissabon, waarin het opzeggen van het lidmaatschap van de EU door landen is vastgelegd, voorlopig niet geactiveerd. Waarom May dit doet? Ze wil eerst goed nadenken en haar strategie bepalen. Het enige wat er tot nu toe is gebeurd in Brussel is dat er een nieuwe Britse commissaris is benoemd. Groot-Brittannië is dus nog gewoon lid. Er zijn voor de toekomst verschillende modellen mogelijk. Eén ding staat echter wel vast: de uitspraak van het Britse volk zal worden gerespecteerd. Brexit betekent Brexit. Maar hoe de nieuwe verhoudingen tussen de Britten en de EU er uit zullen zien, is hoogst onzeker."

HZ Transport rijdt veel op Engeland. Volgens Jelle Bekker van de transporteur uit De Lier vallen de gevolgen vooralsnog inderdaad mee: "Wij merken er op dit moment nog nauwelijks iets van. Het moet wel gezegd dat wij veel supermarkten bevoorraden. Deze hebben vaak jaarcontracten met hun leveranciers, waardoor producten ondanks de gedaalde pondkoers nog niet veel duurder zijn. Ik verwacht vanaf volgende jaar wel dat de prijzen onder druk komen te staan indien de pond niet stijgt. Engelse consumenten zullen door inflatie eerder naar de supermarkt gaan dan naar speciaalzaken, hierdoor zullen we mogelijk meer volume naar Engeland gaan rijden ten opzichte van vervoerders die deze klanten niet in hun klantenportefeuille hebben. Voor HZ kan het dus zelfs positief uitpakken."

Ook Van Duijn beaamt uiteraard dat de Engelse pond na het Brexit inmiddels in waarde is gedaald. "De inflatie in het Verenigd Koninkrijk zal door Brexit stijgen, want met een zwakkere pond worden importen duurder. Het gevolg is een rem op de invoer vanuit bijvoorbeeld Nederland, terwijl de Britse uitvoer wordt bevorderd. Dat betekent dus voor sommige transportbedrijven minder vervoersmomenten, voor sommige meer, afhankelijk van de sector. Een zwakkere pond zal dus gevolgen hebben voor bedrijven, al lijken die vooralsnog beperkt, voor zover ik het nu kan overzien. Het goede nieuws: er is inmiddels rust op de financiële markten; na een koersdaling direct na de Brexit, zijn de aandelenkoersen zelfs fors gestegen. Beleggers lijken zich niet druk te maken."

Belangenorganisaties als TLN (Transport en Logistiek Nederland) en ondernemersvereniging EVO verwachtten direct na het Brexit grote onzekerheid nu de Britten uit de Europese Unie vertrekken. TLN heeft de EU meteen opgeroepen om zo snel mogelijk afspraken te maken met Groot-Brittannië. EVO adviseert om niet te lang te wachten met contact opnemen met Britse klanten en leveranciers. Zo kunnen zij wellicht invloed uitoefenen en hun werkrelatie ook in de toekomst voortzetten.

Ondanks alle onzekerheid besluit Van Duijn met een positieve noot: "Belangrijk om te weten is dat beide partijen dezelfde belangen hebben. Zowel het Verenigd Koninkrijk als de Europese landen zijn gebaat bij een doorgaande handel. Daar werken beide partijen dus ook aan. Ik verwacht dit jaar eigenlijk geen nieuwe ontwikkelingen rond Brexit, zeker niet na de aankondiging dat men de scheiding wil uitstellen tot 2019."

**F.K. Holland is een onderneming die actief is in pallethandel en transport. F.K. Holland is een nog jonge, zeer flexibele onderneming (2011) als het gaat om de pallethandel, maar als het gaat om onze transportactiviteiten kennen wij al ruim 20 jaar het klappen van de zweep. Onze familie heeft zelfs al meer dan 100 jaar (!) een achtergrond in het transport. Dat maakt F.K. Holland tot een uitstekende partner met een zeer brede kennis van zaken als het gaat om uw pallets en transport!**





# JONGE ONDERNEMING IN PALLETHANDEL AL RUIM 20 JAAR ERVARING IN TRANSPORT



## F.K. HOLLAND



### PALLETHANDEL

De in- en verkoop van pallets speelt een prominente rol in de activiteiten van F.K. Holland. Of het nu gaat om Europapallets, Blokpallets, CP-pallets of eenmalige pallets van welke soort of maat dan ook, F.K. Holland helpt u graag verder. FK Holland is actief in de gehele Europese unie, u kunt dan ook Europawijd gebruikmaken van onze expertise op het gebied van pallets.

Voor het vervoer van de pallets werken wij samen met uitsluitend gerenommeerde Westlandse transportbedrijven.

Kortom: als het gaat om pallets is F.K. Holland graag uw betrouwbare en flexibele handelspartner.

### TRANSPORT

F.K. Holland is tevens actief in de transportbranche. Voor zowel stukgoed als geconditioneerde goederen is F.K. Holland uw betrouwbare partner. De vervoerders waar F.K. Holland mee samenwerkt, zijn reeds decennialang actief in het transporteren door geheel Europa. Wij beschikken over een up-to-date wagenpark, dat voorzien is van alle moderne technieken, die heden ten dage een must zijn om verantwoord, veilig en op tijd uw goederen op de plaats van bestemming af te leveren.

### WAT DOET F.K. HOLLAND?

- Inkoop, verkoop en reparatie van pallets
- Transport van zowel stukgoed als geconditioneerde goederen

### AAN WELKE LANDEN LEVERT F.K. HOLLAND?

Geheel Nederland  
Duitsland  
België



### F.K. Holland

Van Ruyvenlaan 3a, Poeldijk  
f.k.holland@outlook.com  
www.fkholland.nl  
Meer informatie? Bel 06 380 772 29.

# Tekno

*groot in klein!*

**Bezoek ons museum in De Lier  
zaterdag 10.00 - 15.00 uur**



Van Daalen



D&W Trans



ABC Logistics



Tekno Paauwe



Tanke Transport



Greenpack



Van den Bos



H.Z. Transport



Van Daalen

## SCHAALMODELLEN WESTLANDS TRANSPORT

Tekno B.V. | [www.tekno.nl](http://www.tekno.nl) | Coldenhovelaan 8 - De Lier | [Info@tekno.nl](mailto:Info@tekno.nl) | Tel: +31 (0) 174 535458



Het in 2000 opgerichte Westlandse bedrijf Trans-Peat is dé specialist in:

- **Logistiek**
- **Bulktransport (met walking floors)**
- **Kieptransport 40 en 45 ft high cube zeecontainers**
- **Containertransport**

Het vervoer van grondstoffen voor de potgrondindustrie en het vervoer van potgrond met onze walking floors, alsmede het kiepen van 40 en 45 ft high cube containers, zijn onze dagelijkse activiteiten. Wij zijn een onafhankelijk opererende vervoerder. We werken met een geautomatiseerd systeem, dat gekoppeld is aan portbase, zodat we alle containeraanvragen soepel, snel en foutloos kunnen behandelen. We hebben een modern up-to-date wagenpark, dat bestaat uit euro 5 en 6 vrachtauto's en kunnen dus zonder problemen naar de Maasvlakte rijden.

*Als u meer informatie wilt, kunt u altijd contact met ons opnemen.*

**Nationaal en  
internationaal  
transport!**

**Het kiepen van zeecontainers,  
in het bijzonder 40 en 45 ft.  
high cube containers, is één  
van onze specialiteiten.**



Ons wagenpark dat wij 365/24/7  
voor u ter beschikking hebben:  
**9 trekkers**  
**9 kiepchassies**  
**6 walking floors**

Bulktransport André Voskamp: 06 20875441 • Containertransport Danny Voskamp: 06 20875684

E-mailadres [info@trans-peat.nl](mailto:info@trans-peat.nl)

[www.trans-peat.nl](http://www.trans-peat.nl)

/Trans-Peat Logistics



# DE VERZAMELAAR FRED ZUYDERWIJK UIT POELDIJK



**HONDERDEN, ZO NIET DUIZENDEN, MOET HIJ ER INMIDDELS IN BEZIT HEBBEN. VOOR FRED ZUYDERWIJK (50) STAAT ZIJN LEVEN AL VANAF ZIJN TWAALFDE JAAR MIN OF MEER IN HET TEKEN VAN HET VERZAMELEN VAN MINIATUURVRACHTWAGENS.**

“**M**ijn vader Wim Zuyderwijk reed bij Henk Vis voor Boers, van hem ik de liefde voor het transport overgenomen. Mijn eerste model kreeg ik van hem cadeau, een Volvo F88. Er staat Transport Spedition op. Het is een prachtig exemplaar. Uiteraard heb ik hem nog steeds. Kijk maar, daar staat hij”, wijst hij naar een van de twee grote vitrines in zijn kantoor in Naaldwijk.

“Wat er zo leuk aan verzamelen is? Ja, goede vraag. Geen idee eigenlijk, maar het is een uitdaging om series compleet te houden. Ik heb bijvoorbeeld alle modellen van Disko, het Delftse bedrijf dat destijds ook voor Disva reed. Ook heb ik alles van Van Spronsen. Inderdaad, veel transporteurs die je hier in miniatuurvorm

ziet staan, bestaan niet meer. Soms zijn ze helemaal verdwenen, andere zijn opgesplitst in meerdere bedrijven.”

Op de vraag wat zijn mooiste exemplaar is, antwoordt Zuyderwijk na enig speurwerk: “Ja, deze hier. Het is een miniatuur van Sties uit Noorwegen. Ze reden veel vis van Noorwegen naar Nederland. Ze zijn opgegaan in Nor Cargo en nu heet het Bring. Ze stonden vaak op het terrein bij Boers, paar pillen in de bakken en deuren open om de vis lucht eruit te krijgen, zodat terug naar Noorwegen groenten en fruit in vervoerd kunnen worden. Het mooie aan het model van Sties is dat het een 3-asser is. Mooie hoekige vormen heeft hij ook. Het model spreekt me gewoon erg aan.” Ondanks zijn verzamelwoede

is Zuyderwijk wel veeleisend als het gaat om zijn modellen. Op een paar euro meer of minder wordt dan ook niet gekeken en dat hoeft gelukkig ook niet voor de ondernemer in bemiddeling voor de – hoe kan het ook anders – transportsector. “Ik koop eigenlijk alleen maar Tekno-modellen. Ik kwam al bij Tekno toen ze nog in Delft aan de Schieweg zaten. Het is gewoon een heel goed merk en de service is prima. Ik krijg altijd een e-mail als er weer een nieuw model uitkomt. Zeker als het een model is uit een serie die ik compleet wil houden, bestel ik hem meteen. Ja, inmiddels staat hier wel een aardig kapitaal. Wat de waarde is? Nou, ik laat de verzameling om de twee jaar taxeren. Vorig jaar kwamen we uit op toch wel enkele tienduizenden euro’s. Een hoop geld ja, maar dan heb je ook wat.”

# TRUCKEN ZIT ON



## GEBROEDERS VREEKEN VAN **BVB LOGISTICS**

V.l.n.r. Hans, Jaap en Dirk Vreeken werken samen aan het succes van BVB Logistics in De Lier.

# NS IN HET BLOED

## ZE HEBBEN DIESEL IN HUN BLOED. DAT VALT TE LEZEN OP DE WEBSITE VAN HUN BEDRIJF **BVB LOGISTICS** OVER **DE GEBROEDERS VREEKEN** UIT MAASLAND. JAAP (52), DIRK (50) EN HANS VREEKEN (49) OVER SAMEN WANDELEN EN... SAMEN HANDELEN!

**H**et is een veelgehoorde uitspraak in het bedrijfsleven: *met je familie moet je wandelen, niet handelen.*

De zinspreuk refereert natuurlijk aan de gevaren die er op de loer liggen als je als familieleden zaken met elkaar gaat doen. Natuurlijk valt niet te ontkennen dat het in bepaalde gevallen (goed) fout gaat en familieleden met elkaar gebrouilleerd raken, maar soms gaat het ook gewoon hartstikke goed. Dat bewijst het verhaal van de drie broers Vreeken uit Maasland, die al heel hun leven in de transportsector werkzaam zijn en sinds 2010 verantwoordelijk zijn voor het reilen en zeilen van BVB Logistics in De Lier.

“Natuurlijk zijn wij het ook niet altijd met elkaar eens en kan het dan wel eens knetteren, maar uiteindelijk komen we er altijd wel uit hoor”, zegt Dirk, de middelste van de drie broers en samen met Jaap de directie van het transportbedrijf vormend. “We kunnen werk en privé prima gescheiden houden, dat is een belangrijke eigenschap als je dag en nacht met elkaar werkt”, vindt oudste broer Jaap.

Jongste broer Hans zit dan weliswaar niet in de directie, maar ook hij vindt het prettig om met zijn broers samen te werken: “Ik was in 2001 hun eerste werknemer als chauffeur voor wat toen nog Transportbedrijf Gebroeders Vreeken heette. Inmiddels doe ik na het samengaan met de afdeling transport van Bas van Buuren in 2010 al een aantal jaren de containerplanning voor BVB Logistics. Nee, ik heb er geen moment spijt van gehad dat ik met hen ben gaan werken. Dat ik niet in de directie zit? Geen punt, ik heb dat nooit geambieerd, al ben ik in het werk ook zeker een perfectionist en leg ik de lat net zo hoog als mijn broers. Het is echter prima zo.”

Wie met de gebroeders Vreeken aan tafel zit, voelt gewoon: dit is een hecht en sterk team, met ieder zijn eigen kwaliteiten. Zo is Jaap de impulsievere snelle beslisser, terwijl Dirk iets bedachtzamer is en graag iets langer nadent over een te nemen beslissing. Wat je ook proeft bij de broers: weinig ego; gewoon je uiterste best doen, top presteren, dát is waar het om gaat binnen dit bedrijf. “Ik neem in tegenstelling tot vroeger op school geen genoegen met een 7, ik ga nu altijd voor het maximale”, stelt Jaap lachend maar onomwonden vast. “Elke beslissing in deze onderneming is uiteindelijk gebaseerd op groei, zo simpel is het.”

Dirk, wiens vrouw Petra – om het plaatje helemaal compleet te maken – ook nog eens de administratie doet, vult aan: “Groeï is niet het doel, maar een middel. Daarom groeien we liever langzaam. Het doel is om met elkaar een gezonde en solide organisatie neer te zetten en dat willen we graag zo houden. Daarom doen we er alles aan om voorop te blijven lopen in de

markt. We investeren natuurlijk in ons uitgebreide wagenpark, maar daarnaast in kennis, automatisering én opleiding van onze Nederlandse chauffeurs. Dat zorgt voor een optimale communicatie met onze relaties. In het transport geldt nog altijd: tijd is tijd, afspraak is afspraak! En lukt het onverhoopt een keer niet om op tijd te zijn: communiceer en laat een klant niet in het ongewisse!”

Ondanks dat de onderlinge samenwerking tussen de broers prima verloopt en dit best als bijzonder beschouwd mag worden, staan ze daar zelf eigenlijk amper bij stil. Jaap: “Nee, misschien zit dat niet zo in ons. We zijn vrij nuchter denk ik en gewoon tevreden met hoe het gaat. Nu ik erover nadenk, sta ik wél even stil bij wat mijn vader op zijn sterfbed tegen me zei. Hij werd niet oud, slechts 52 jaar, maar toen hij daar lag sprak hij de volgende woorden tegen me, die ik nooit meer ben vergeten: ‘Houd je ons gezinnetje wel een beetje bij elkaar?’ Nou, dat is ons in ieder geval goed gelukt en daar zijn we zeker wel dankbaar voor.”



**Jaap Vreeken was in 1986, toen nog met weelderige hardos, als chauffeur al actief voor Bas van Buuren.**

WESTLAND TRUCK SERVICE

**WTS**

**ONDERHOUD  
EN REPARATIE**



**TRUCKOPBOUW**

**JAARLIJKSE  
KEURINGEN**



**AIRCO-SERVICE**

**HYDRAULIEK  
OPBOUW**





# TRUCK ALS TWEEDE HUIS

**EEN TRUCKER BRENGT VAAK MEER TIJD DOOR MET ZIJN TRUCK EN IN ZIJN CABINE DAN IN ZIJN THUISOMGEVING. JE ZOU ZIJN TRUCK DAN OOK KUNNEN VERGELIJKEN MET ZIJN TWEEDE HUIS. TRUCKERS WL PORTRETTEERT TRUCKERS DIE HEEL VER GAAN OM HUN TRUCK ZO AANTREKKELIJK MOGELIJK TE MAKEN; VOOR HENZELF EN VOOR DE OMGEVING. IN DEZE EDITIE: **DICK BRUSSAARD (34)** UIT DE LIER. HIJ VERVOERT VOOR TRANSPORTBEDRIJF B.M. VAN DER MEER DAGELIJKS ORCHIDEEENSTEKKEN VANUIT DUITSLAND NAAR KWEKERS IN ONDER MEER WESTLAND, BLEISWIJK EN AALSMEER.**

” Ik rijd sinds vijftien maanden in deze spiksplinternieuwe DAF. Toen ik hem kreeg, heeft mijn werkgever aangegeven dat ik een lijstje mocht maken voor de opbouw van de truck. Al mijn wensen zijn ingewilligd en daar ben ik superblij mee. Als je naar de buitenkant kijkt, dan zie je als extra accessoires onder meer luchthoorns, toplichtjes, breedtelampjes, verstralers en een extra onderspoiler. Het geeft de trekker een mooie uitstraling, vind ik zelf.

“De kleur van de trekker stond vast, die is gespoten in het blauw van de huisstijl

van B.M. van der Meer, daar had ik dus niets over te zeggen. De opbouw van de buitenkant van de truck is uitgevoerd door WTS Truckservice in Maasdijk, een bedrijf waar ik al jarenlang kom, ook voor het onderhoud en reparaties. Prima bedrijf, goede service en klantgericht. Ze hebben 5,5 jaar geleden trouwens ook de huisstijlkleur van B.M. van der Meer ontworpen.

“De cabine heb ik helemaal om laten bouwen. Deze is nu ingericht met knopenleer en Deense pluche, zoals dat heet. De stoelen zijn van leer; niet

alleen heel mooi om te zien, maar het zit ook nog eens prima én ze gaan langer mee dan de standaardstoelen. In de cabine bevindt zich tevens een goed en fatsoenlijk bed. Dat vind ik heel belangrijk, want ik slaap er toch heel de week in. Er loopt ook rode LED-verlichting langs de zijkanten van de cabine, zodat de cabine echt een huiselijk sfeertje krijgt. Daarom ook het gordijntje aan de binnenkant van de voorruit, met daaronder een sticker met Westland erop. Ja, je voelt je toch Westlander, ook als je onderweg bent, ha ha.”

# R. VAN DER ZWAN TRANSPORT STERKER UIT DE STRIJD

HET AFGELOPEN JAAR WAS HET NIET HET GEMAKKELIJKSTE UIT HET LEVEN VAN **ROB VAN DER ZWAN**. DE 58-JARIGE WESTLANDER, SAMEN MET ZIJN DRIE ZOONS EIGENAAR VAN **R. VAN DER ZWAN TRANSPORT** IN POELDIJK, WERD GETROFFEN DOOR ALVLEESKLIERKANKER. INMIDDELS IS HIJ WEER GENEZEN EN WEEET HIJ TOT ZIJN GERUSTSTELLING DAT ZIJN BEDRIJF OOK ZONDER HEM DOOR KAN BLIJVEN DRAAIEN.



De broers Johan, Robert en Leen van der Zwan leveren allemaal een niet te onderschatten bijdrage aan het door hun vader Rob opgericht bedrijf R. van der Zwan Transport.



**Rob van der Zwan is na een ernstige ziekte gelukkig weer actief.**

Het is een vroege septemberochtend in Poeldijk. In het kantoor van R. van der Zwan Transport, gevestigd op ABC Westland, is het een gezellige drukte. Planner Leen van der Zwan is actief aan de telefoon, terwijl chauffeurs Dick Hoogendijk en Cees Scheffers nog even bijpraten na hun nachtelijke ritjes naar het Verenigd Koninkrijk. Niet veel later komen ook vader Rob van der Zwan en nestor-chauffeur Frans Smit (70) binnen. Je proeft de kameraadschappelijkheid onder de mannen. Een baas bestaat hier alleen maar op papier, in de praktijk is iedereen gelijk. "Er hangt hier inderdaad een losse en gezellige sfeer", zegt Leen van der Zwan, terwijl Dick Hoogendijk instemmend knikt. "Hoe dat komt? Tja, we zijn met tien vaste chauffeurs en twaalf eigen auto's met daarnaast één charter een middelgroot transportbedrijf, dat scheelt denk ik wel. We kennen elkaar daardoor door en door. Dat maakt dat iedereen hier lekker zichzelf kan zijn."

"Onze chauffeurs rijden vrijwel altijd 's nachts op Engeland", zegt oprichter Rob van der Zwan. "We bevoorraden winkels, zoals supermarkten en tuincentra met dagverse producten als groenten, fruit, bloemen en planten. Heen gaan we met de trein via Calais, terug met de boot. We rijden voor onze eigen rechtstreekse klanten, zoals P. Onings in Nederland, maar ook in opdracht van derden. Momenteel loopt het prima. We hebben goed werk en een fijn team chauffeurs in dienst. Daarnaast rijdt mijn zoon Johan ook vast voor ons, terwijl hij ook nog eens een goede kijk op de zaak heeft. Mijn andere zoon Robert doet op maandag de facturatie en rijdt de rest van de week, terwijl mijn vrouw Annie de overige boekhoudwerkzaamheden voor haar rekening neemt. Ja, het is harstikke leuk om als familie zo met elkaar bezig te kunnen zijn. We mogen dan ook zeker niet klagen. Laten we hopen dat het zo door kan blijven gaan."

Begin dit jaar kregen het bedrijf en Rob van der Zwan echter wel een paar forse tegenslagen te verwerken. Allereerst was daar de geconstateerde alvleesklierkanker bij vader Rob, niet veel later

koos Engeland ervoor om uit de EU te stappen. Dat laatste baart toch zorgen als je veel handel op UK rijdt. Rob van der Zwan: "Toen ik te horen kreeg hoe zie ik was, dacht ik echt dat het 'einde oefening' was. Je maakt je dan natuurlijk zorgen om je eigen gezondheid, maar ook om het welzijn van de rest van de familie en natuurlijk het bedrijf. Maar ik moet zeggen dat we kunnen zeggen dat we persoonlijk en zakelijk uitstekend overeind zijn gebleven. Ik ben niet alleen genezen verklaard, maar ook het bedrijf heeft aangetoond dat het niet van mij afhankelijk is en dat is heel goed om te ervaren. Dat geeft toch rust als je al je energie in je herstel moet steken. Petje af voor het gehele team van R. van der Zwan Transport."

Als kers op de taart lijkt ook de tweede tegenvaller inmiddels te zijn verwerkt. Leen van der Zwan: "Brexit zorgde zeker in het begin voor een omzetting, maar inmiddels heeft de situatie zich gestabiliseerd. Maar ook als de handel op 'Engeland' niet was aangetrokken, had ons bedrijf het zeker overleefd. Brexit heeft aangetoond dat R. van der Zwan Transport niet volledig afhankelijk is van UK. We hebben veel andere opdrachtgevers aan kunnen boren voor werk op onder meer Zweden, Zwitserland en Frankrijk. Zonder Brexit hadden we dit niet geweten, wat dat betreft was de tijdelijke onrust voor ons ook heel leerzaam. Uiteindelijk zijn we dus sterker uit de strijd gekomen."

**Bezoekadres:**

ABC Westland 634  
2685 ZG Poeldijk

Rob van der Zwan  
+31 (0)6 531 758 78

Leen van der Zwan  
+31 (0)6 516 154 54

**www.zwantrans.nl**  
info@zwantrans.nl  
planning@zwantrans.nl

# GERRIT BOERS BEGINT NU ZELF ÓÓK OVER VROEGER



**HET EERSTE NUMMER VAN TRUCKERS WL IN JUNI 2016 WAS AMPER UIT, OF WIJ ONTVINGEN AL EEN BELLETJE VAN RAS-WESTLANDER GERRIT BOERS. OF WE INTERESSE HADDEN IN FOTO'S VAN VROEGER OVER TRANSPORT IN HET WESTLAND. NATUURLIJK HEBBEN WE DAT. EEN BEZOEKJE LATER AAN GERRIT THUIS IN 'S-GRAVENZANDE EN EEN NIEUW ITEM VOOR ONS MAGAZINE WAS GEBOREN: DE HISTORISCHE FOTO VAN... GERRIT BOERS!**

**V**oor Gerrit is transport en met name ook de geschiedenis van transport bijna een levensinvulling. Zie hem thuis zitten bladeren in oude papieren, surfend op de computer en schrijvend over zijn belevenissen en foto's die hij allemaal in de loop der tijd gemaakt heeft. "Mijn wiegje stond in een garage aan de Vlotlaan in Monster", zegt Gerrit, terwijl hij weer even de as van zijn eeuwige sigaar aftikt. "Ik kom uit een echt transportgezin. Mijn opa is rond de oorlog voor zichzelf in het transport begonnen. Later startte ook mijn vader met zijn eigen transportbedrijf en weer later ook mijn broers. Ondanks dat de familie Boers nu geen eigen

transportonderneming meer bezit, is mijn passie voor transport nog altijd onveranderd groot."

Gerrit is een man die geniet van het verleden, zo maken zijn foto's en de toelichtingen hierop wel duidelijk. Met veel humor verhaalt hij over gebeurtenissen die in de vorige eeuw, maar ook nu nog plaatsvonden. Daarbij spaart hij zichzelf niet: "Ook ik ben door mijn vader op pad gestuurd voor ooievaarskuitenvet, ha ha. Wist ik veel. Maar het zijn legendarische anekdotes die je nooit meer vergeet. Toen ik jong was zei ik wel eens dat ze altijd over vroeger zaten te ouwehoeren, maar nu doe ik precies

hetzelfde, ha ha. Nou ja, mooi toch?" Zoals gezegd heeft Gerrit in zijn lange carrière in de transportsector, die hem onder meer langs Van Spronsen, Boers, Van Rijn, Cargoboss, C. Vreugdenhil en tot slot J.S. Laadtechniek bracht, talloze foto's gemaakt. Een selectie van de mooiste foto's ziet u de komende edities met een persoonlijke herinnering terug in Truckers WL. In deze editie de aftrap. Kijk snel op de volgende pagina voor De historische foto van ... Gerrit Boers! Wilt u reageren op de foto en heeft u een eigen herinnering aan de foto? Kijk op onze Facebookpagina, waar wij de foto ook op plaatsen!  
[www.facebook.com/truckerswl](http://www.facebook.com/truckerswl)



# DE HISTORISCHE FOTO VAN... GERRIT BOERS!



IN ELKE EDITIE VAN **TRUCKERS WL** BELICHT TRANSPORTFANAAT GERRIT BOERS EEN FOTO UIT ZIJN RIJKE ARCHIEF. IN DEZE UITGAVE DE EERSTE BIJDRAGE VAN DEZE OP EN TOP WESTLANDER.

**“Op deze foto staan drie chauffeurs voor drie vrachtwagens van de transportfirma P.F. Boers. Deze foto is genomen in 1926 in Monster. Het gaat om de volgende personen:**

Links staat Jaap van Eijk, zwager van de familie Boers. Jaap was mijn oom. Hij is later voor zichzelf begonnen met het inpakken van groente. Ome Jaap was iemand die graag op de vrachtwagen kroop, maar ook het ondernemen zat hem in het bloed. Ome Jaap heeft jarenlang als inkoper voor Mulder de groente ingekocht en verpakt voor export. Eerst op veiling Honselersdijk, later in Bleiswijk.

Geheel rechts zien we ome Gerrit Boers. Hij staat naast de R.E.O. Ook hij is later, in 1958 om precies te zijn, zelfstandig verdergegaan, en wel met zijn zoon Piet. Piet was bekend en had als bijnaam Piet Vlieg. Die bijnaam had hij te danken aan zijn snelheid en stuurmanskunsten. Piet heeft jaren met mijn vader op de wagen gereden.

Het kon voor Piet niet groot en sterk genoeg zijn. De eerste V-achtcilinder M.A.N met 180 pk was dan ook voor vader Frans en Piet Vlieg, waarin menig vrachtje groente met een snelheid van 72 km per uur is vervoerd richting ‘Ruhr’ en zelfs tot aan het Zwitserse Basel toe.

De middelste chauffeur is ome Piet. Ook hij is in 1958 zelfstandig geworden. Hij deed dit met zijn zoon Piet. Ome Piet was een man die het kantoorwerk op zich nam. Opa Boers zat liever op de paardenwagen. Na het overlijden in 1958 van opa Boers en de oprichting van de nieuwe firma P.F. Boers & ZN gingen in 1958 alle ‘Boerssies’ uit elkaar en op eigen rekening verder. Gerrit ging in het stukgoed, Piet werd machinevervoerder en Frans werd groenteboer. De naam Boers Transport van eigenaar Piet Vlieg heeft tot in de 21ste eeuw nog bestaan. In 2015, na 125 jaar Boers Transport, stopte het uit 1890 stammende bedrijf.”

ONDANKS DAT **HEIWO G&A** IN DE REGIONALE TRANSPORTWERELD AMPER NOG ENIGE INTRODUCTIE BEHOEFT, ZIJN ER TOCH NOG EEN PAAR ASPECTEN DIE NIET IEDEREEN KENT. **GERRIT (59) EN ARCO (44) BERGWERFF** OVER HET TOTALE DIENSTENPAKKET VAN HEIWO G&A IN **MAASDIJK**.

# HEIWO



Gerrit (rechts) en Arco Bergwerff merken dat bedrijven weer durven te investeren.

# BROERS BERGWERFF GENIETEN VAN UITDAGENDE DRUKTE

**W**erkzaam zijn in de carrosseriebouw is momenteel uitdagend voor de broers Bergwerff, zo zeggen Gerrit en Arco zonder enige terughoudendheid. Na de jaren durende mondiale crisis, die ook de transportsector niet spaarde, durven bedrijven weer te investeren, merkt met name verkoper Gerrit van Heiwo G&A op industrieterrein Honderdland: "Daardoor is het nu op een leuke manier druk. Dat komt omdat de handel is aangetrokken, maar ook omdat bedrijven in de mindere periode hebben gewacht met het aanschaffen van nieuwe maatwerk trailers, truckbakken en aanhangers. Daardoor komen nu heel veel aanvragen tegelijkertijd bij ons binnen. Dat is geen probleem, maar een uitdaging; we doen onze uiterste best om relaties in zo kort mogelijke tijd te voorzien van hun wensen op het gebied van carrosseriebouw in meest brede zin van het woord."

Voor wie het nog niet wist: Heiwo G&A kan, naast dat het dus een commercieel verkooppunt van Heiwo is, het beste beschouwd worden als een regionaal servicecenter van Heiwo Carrosseriefabriek in Wolvega, waar alle bestelde carrosserieën worden gebouwd. Arco: "In Maasdijk verrichten we op de werkvloer reparaties, plegen we service en onderhoud aan trailers, truckbakken of aanhangwagens én doen we APK-keuringen voor alle voertuigen boven 3.500 kilo. Die werkzaamheden voeren we overigens niet alleen uit voor ons eigen merk Heiwo, maar ook voor collega-trailermerken als Schmitz en Krone. Veel bedrijven weten dit niet, merken we. Maar we maken daar geen enkel onderscheid in. We staan dus open voor alle merken carrosserieën."

Gerrit vult aan: "Vanuit ons servicecenter belevaren we natuurlijk wel gewoon onze klanten in Westland en omstreken die een nieuwe carrosserie hebben laten bouwen. Wij halen de wagen op bij onze klant, vervoeren hem naar Wolvega en zorgen dat hij met de complete carrosserieopbouw later weer op de plek van bestemming wordt afgeleverd. Totale ontzorging dus, de klant heeft er geen omkijken naar."

Omdat Heiwo al een geschiedenis van 90 jaar kent, heeft het bedrijf een schat aan kennis en ervaring in huis. Datzelfde geldt eigenlijk voor de broers Bergwerff, van wie Gerrit in de jaren '70 met vader Jan samen startte met het ombouwen van kleine aanhangwagens. "Dat liep al snel als een trein", herinnert Gerrit zich. "Van het een kwam het ander. In 1979 stootten we onze chrysantenkwekerij af en zijn we ons volledig toe gaan leggen op de handel in aanhangwagens. Dat is uiteindelijk uitgegroeid tot wat het nu is. Sinds 1997 opereren we zelfstandig onder de vlag van Heiwo."

Volgens Arco Bergwerff is de ultieme vorm van maatwerk de grote toegevoegde waarde van Heiwo. "Niets is standaard, de mogelijkheden om een trailer, truckbak of aanhanger volledig naar eigen wensen in te richten zijn enorm. Dat moet ook wel,



Een Heiwo-medewerker sleutelt aan een laadbakverwarming.

want iedere vervoerder heeft zijn eigen manier van vervoer, die natuurlijk voor een belangrijk deel wordt bepaald door de vaak dagverse producten die worden vervoerd."

Gerrit besluit met te zeggen dat sandwichpanelen de basis voor de trailer, truckbak of aanhanger vormen. "We vervaardigen deze panelen geheel afgestemd op de door de klant gestelde wensen en eisen en met de hoogste kwaliteitsnormen. Een klant die kiest voor Heiwo is dan ook verzekerd van topkwaliteit maatwerk. Daarmee zijn we hét adres voor klantspecifieke carrosserieopbouw, -reparatie én -onderhoud."

#### Heiwo G&A BV

Honderdland 10  
2676 LS MAASDIJK  
Tel. 0174-511123

Verkoop direct: 06 53 15 62 55  
Fax 0174-540130

[www.heiwo.nl](http://www.heiwo.nl)

E-mail: [maasdijk@heiwo.nl](mailto:maasdijk@heiwo.nl)

**RUGKLACHTEN?  
SLAAPT U SLECHT?  
LIGT U NIET LEKKER?**



**De Polyether shop**  
**Loungekussens.com**



**Wij maken matrassen op maat voor elk bed in 3 verschillende kwaliteiten:**

Hard-medium-soft koudschuim waarna de dikte zelf te bepalen is  
Standaard met afritsbare hoes die gewassen kan worden.

Prijs voor bijvoorbeeld een  
DAF vrachtwagen:

**€200,- exc. btw**

Korte levertijd en ook losse  
hoezen verkrijgbaar!

De Polyether Shop  
Stoelmatter 11-B  
2292 JM WATERINGEN  
Tel: 0174-237030  
info@loungekussens.com  
**www.loungekussens.com**



Andere services: schuimrubber, kussens op maat, meubels stofferen, lounge-, boot-,  
caravankussens, horecastoffering. Alle matrassen op maat.

**DE ERGERNIS OVER EEN SLECHTE KWALITEIT DUURT VOORT,  
ALS DE VREUGDE VAN DE LAGE PRIJS AL LANG VERGETEN IS.**

## Dé transporteur voor uw groenten en fruit!



Let op:  
**OOK VOOR  
KOERIERSDIENSTEN!**



ABC Westland 293  
2685 DC Poeldijk

0174 28 22 70

info@svbtransportgroep.nl [www.svbtransportgroep.nl](http://www.svbtransportgroep.nl)

# TRUCKERS WL

Truckers WL volgt ontwikkelingen uit de Westlandse truckerswereld. Goede verhalen, interessante anekdotes, bizarre ervaringen, grappige weetjes et cetera komen voorbij in dit periodieke blad, dat een absolute must is voor iedereen die werkzaam is in de transportsector, maar zeker ook interessant is voor 'de gewone' lezer.

**Doelgroep:** chauffeurs, transporteurs, transportgerelateerde ondernemingen.

**Volgende editie:** december 2016 (speciale kersteditie)

**Reserveren advertentie of advertorial:** 0174 624 212 / flouter@uitgeverijwestmedia.nl

**Truckers WL is een uitgave van:**

Uitgeverij West Media  
Stokdijkkade 10  
2671 GW Naaldwijk



[WWW.UITGEVERIJWESTMEDIA.NL](http://WWW.UITGEVERIJWESTMEDIA.NL)



**CRESCO**  
micro sensations

[WWW.CRESCOBV.COM](http://WWW.CRESCOBV.COM)



Open  
your eyes  
to new  
possibilities

## Cresco transporteert Micro Sensations; een lust voor het oog!

De cressen van Cresco zijn een uitzonderlijke smaaksensatie én een lust voor het oog. En dat mag gezien worden! In onze vernieuwde huisstijl hebben we niet alleen een prachtig modern logo ontwikkeld.

Alles draait bij Cresco namelijk om sensaties. *Micro Sensations In flavours, fragrances and colours.*

### Van Kiem tot Kracht: kroon op het werk van Cresco

Cresco heeft een rijke familiegeschiedenis en daar zijn we trots op. Zo trots dat we het medaillon van 'opa Prins' een prominente rol in onze huisstijl en ons transport hebben gegeven.

'Van Kiem tot Kracht', dat is de tekst die prominent op het medaillon van 'opa Prins' staat. Al bijna een halve eeuw heeft dit medaillon een bijzondere achtergrond, een soort kroon op het werk van Cresco.

Als voorzitter van de toenmalige boeren- en tuindersbond zette de grondlegger van Cresco, Maarten Prins, zich in voor de promotie van groenten en fruit uit Westland. Tijdens de wereldtuinbouwtentoonstelling Floriade in 1968 ontving hij een medaillon voor het winnen van de eerste prijs voor een mooie presentatie van tuinbouwproducten van Westlandse bodem. Omdat de tekst van het medaillon, 'Van Kiem tot Kracht', nog steeds van toepassing is op zowel het bedrijf als op de geteelde producten, koesteren wij dit medaillon tot op de dag van vandaag.

# TRANSPORT PEOPLE



UITZENDBUREAU VOOR TRANSPORT EN LOGISTIEK



Sinds 1 april 2016 vormen ze samen het gezicht van het nieuwe uitzendbureau voor de transportsector: Transport People. Vestigingsmanager Koen van Zeijl en intercedente Mandy Vermeulen vertellen over het vinden van de perfecte match tussen chauffeur en transporteur.

# TRANSPORT PEOPLE MAASDIJK

## 'ALLES VOOR DE PERFECTE MATCH'



Met veel motorgebulder vond in april de officiële 'lancering' plaats van Transport People. "We reden met een originele Peterbilt langs diverse relaties in Westland, zodat iedereen meteen kennis met ons kon maken", trapt Van Zeijl af in de sfeervolle kantoorruimte aan de Transportweg in Maasdijk. "Dat viel natuurlijk wel op. We wilden onszelf voorstellen aan Westlandse transporteurs en laten weten wie we zijn en wat we doen. Dat is gelukt. Bedrijven weten ons al prima te vinden als het gaat om het invullen van vacatures voor chauffeurs of andere logistieke banen, zoals planners, loodsmedewerkers en dergelijke. Zeker, we zijn tevreden over onze start, maar het is onze ambitie om in de regio Westland hét toonaangevende uitzendbureau voor de transport- en logistieke sector te worden. Daar gaan we de komende jaren vol gas aan werken."

### Flexibiliteit

Volgens Vermeulen is de oprichting van Transport People een direct gevolg geweest van positieve ontwikkelingen in de transportsector. "Ons moederbedrijf, E-Payroll uit Poeldijk, kreeg steeds vaker de vraag naar goed gekwalificeerde chauffeurs. Logisch, want het aantal transportactiviteiten trekt aan. Daarnaast is de afgelopen jaren de tendens ontstaan dat transporteurs een deel van hun personeel graag op flexibele basis inzet. Dat is in seizoensgebonden

markten zoals de tuinbouw, waar de transportsector veelal actief in is, een voordeel. Of dat niet nadelig is voor de werknemer? Dat ligt eraan. Iemand die graag een vast dienstverband wil en daar dus zijn best voor doet, mag na een halfjaar kosteloos de overstap naar de tijdelijke werkgever maken, als die mogelijkheid er is. Aan de andere kant: veel chauffeurs vinden het fijn om veel van werkgever te wisselen en dan is uitzendwerk een prima oplossing. Je bent in dat geval verzekerd van gevarieerd werk!"

Met de opening van Transport People komt het bedrijf tegemoet aan de wens van Westlandse transporteurs om meer professionele en dus ook flexibele chauffeurs in te kunnen zetten, ook nog eens als het kan met die typische Westlandse hands-on-mentaliteit. Dat blijkt niet altijd even eenvoudig. Vermeulen: "De praktijk leert dat veel jongeren een baan als chauffeur niet meer zien als een roeping, zoals dat vroeger wel vaak het geval was. Daardoor is het aanbod chauffeurs dunner geworden. Het is onze taak en uitdaging om tóch die geschikte kandidaten voor onze relaties te vinden. Daar doen we onze uiterste best voor en vrijwel altijd lukt dat ook."

Van Zeijl vult aan: "Een extra uitdaging voor ons is dat we alleen voor de perfecte match gaan. De chauffeur moet bij het bedrijf passen en vice versa: dát is het ideaalplaatje. Om

ons chauffeursaanbod te vergroten, verzorgen we in samenwerking met autorisatieschool Fly-Over ook diverse opleidingen. Zo neemt de kans op een geschikte kandidaat toe. Ook na de match houden we de vinger aan de pols bij zowel werkgever als werknemer. Zo voelt de werknemer dat hij echt belangrijk voor ons is en weet de werkgever dat hij serieus wordt genomen."

### Transport People

Transportweg 9b  
2676 LM Maasdijk  
088 374 45 40

[www.transportpeople.nl](http://www.transportpeople.nl)

## TRANSPORT PEOPLE OP BEURS TRANSPORT & LOGISTICS

Wil je graag nader persoonlijk kennismaken met Koen en Mandy van Transport People, dan kun je binnenkort ook een bezoek brengen aan de beurs Transport & Logistics. Deze vindt plaats van 29 november tot en met 1 december in Ahoy Rotterdam. Zet deze data dus alvast in je agenda. Breng je een bezoek aan de stand van Transport People, dan kun je direct meedoen aan een leuke winactie. Alle reden dus om even langs te gaan!



professionals in fullcolor

#### Onze passie

De reclame op uw bedrijfswagens, de gevelreclame op uw bedrijfspand en de prints in uw interieur. Gezamenlijk vormen deze uitingen het gezicht van uw organisatie. Ze vergroten uw zichtbaarheid en herkenbaarheid onder een breed publiek. Als uitvoerend reclamebedrijf verstaan wij het vak van visuele communicatie als geen ander. Sterker nog: het is onze passie!



Voertuigreclame  
Reclameborden  
Gevelreclame  
Reclamezuilen  
Bewegwijzering  
Spandoeken & vlaggen  
Interieurprints

**Tanco**SIGN&PRINT

professionals in fullcolor

Gildestraat 219  
2671 BW Naaldwijk

[www.tanco.nl](http://www.tanco.nl)

[info@tanco.nl](mailto:info@tanco.nl)

0174 62 72 11



## Vakmensen voor topmerken. Gedreven en praktisch. Welkom bij ons.

Wegens uitbreiding van activiteiten zijn wij op zoek naar technische toptalenten die ons team komen versterken:

1° Autotechnicus Bedrijfswagens

Service Adviseur

1° Autotechnicus Trucks

Meer informatie is te vinden op [www.mbdb.nl/maasdiik](http://www.mbdb.nl/maasdiik).

**Mercedes-Benz**

The best or nothing.



**Mercedes-Benz Dealer Bedrijven**  
Altijd verder...

Mercedes-Benz Maasdiik  
Transportweg 59  
2676 LM Maasdiik  
tel. 0174 - 52 12 53.

[www.mbdb.nl](http://www.mbdb.nl), [info@mbdb.nl](mailto:info@mbdb.nl)





# MERCEDES-BENZ MAASDIJK ONE-STOP-SHOPPING PARTNER IN MOBILITEIT

**STEEDS VAKER KOMEN WESTLANDSE TRANSPORTEURS VOOR HUN TRUCK EN HET ONDERHOUD HIERAAN TERECHT BIJ MERCEDES-BENZ MAASDIJK. DAAR ZIJN UITSTEKENDE VERKLARINGEN VOOR. VINDEN VERKOOPADVISEUR MARCEL LUIJENDIJK (30) EN SERVICEMANAGER MARCO VAN DER HOEVEN (42, FOTO RECHTS) VAN HET DUITSE VRACHTWAGENMERK IN HET WESTLAND.**

Het is een imposant gezicht: een colonne van vier Mercedes-Benz Actros-trekkers, rijdt achter elkaar het terrein van Mercedes-Benz aan de Transportweg af. "Verkocht aan een klant in Engeland", zegt Lujendijk niet zonder trots. "De totaalorder bedraagt 40 stuks die gereed gemaakt zijn bij Mercedes-Benz Maasdijk. "Dit is natuurlijk een prachtige order, je ziet dus dat we niet alleen regionale relaties in ons klantenportfolio hebben. Maar uiteraard zijn we met name heel actief in Westland en omstreken. Bedrijven weten ons steeds beter te vinden en daar zijn we hartstikke blij mee."

Dat Mercedes-Benz aan populariteit wint bij transportondernemers en ook chauffeurs, heeft het met name te danken aan innovatieve ontwikkelingen, waarmee het als producent vooroploopt in de transportmarkt. "Mercedes-Benz heeft enorme stappen gemaakt op het gebied van met name brandstofverbruik, comfort en veiligheid", is Lujendijk stellig. "Deze

twee aspecten wegen topzwaar in de keuze voor een merk. Transportbedrijven bevinden zich in een vechtmakmarkt. Dan is besparing op brandstof van levensbelang, zoals dat natuurlijk ook letterlijk geldt voor persoonlijke veiligheid. In dat opzicht behoeft dit merk natuurlijk geen uitleg."

Naast innovatieve ontwikkelingen waar de markt van profiteert, is het voor servicemanager Van der Hoeven ook glashelder dat relaties content zijn met het one-stop-shopping concept dat Mercedes-Benz hanteert. "Een filiaal als Maasdijk is voor een transporteur ideaal. We kunnen en doen alles. Naast de aankoop van trucks kun je terecht voor onderhoud, schadeherstel, opbouw en ombouw. We monitoren via Fleetboard (een intern telematicasysteem, red.) de technische conditie van een vrachtwagen continu, zodat we precies weten wanneer een wagen voor onderhoud terug naar de garage moet. Een klant heeft er eigenlijk geen omkijken naar. Daarbij proberen

we zoveel mogelijk maatwerk te leveren. Iedere transporteur heeft immers zijn eigen werkwijze en werktijden. Daarop passen wij ons aan. Samengevat zijn wij inderdaad een one-stop-shopping-partner in mobiliteit." Met het paradepaardje Actros lijkt Mercedes-Benz in de roos te hebben geschoten voor wat betreft de populariteit. "Ja, dat model is ontzettend gewild", beaamt Lujendijk. "Er zit zoveel kracht en innovatie in, dat moeten chauffeurs echt eens ervaren. Ik nodig ze van harte uit om eens langs te komen voor een proefrit. Natuurlijk ben ik ook bereid om met transporteurs in gesprek te gaan over de nieuwste ontwikkelingen binnen ons mooie merk."

Mercedes-Benz Maasdijk (onderdeel van Mercedes-Benz Dealer Bedrijven)  
Transportweg 59  
2676 LM Maasdijk  
0174 - 520 055  
[www.mbdb.nl](http://www.mbdb.nl)

# IEDERE KLANT ZIJN EIGEN PALLET

TOEN WESTLANDER **ARAM TROOST** IN 2009 BIJ TOEVAL BEGON TE HANDELEN IN PALLET  
HAD HIJ NOG GEEN IDEE WAAR DIT TOE ZOU LEIDEN. ZEVEN JAAR LATER IS **GEBROEDERS  
TROOST** PALLETHANDEL IN POELDIJK EEN BEGRIP IN DE REGIO.



V.r.n.l. Aram Troost(28), zijn broer Ismaël (25) en chauffeur Sebastiaan van der Kruk (22) genieten van het werk in de pallethandel.



Het is eind augustus, een prachtige vroege zaterdagochtend op een vrijwel uitgestorven ABC Westland in Poeldijk. Al vroeg zijn Aram Troost(28), zijn broer Ismaël (25) en chauffeur Sebastiaan van der Kruk (22) in de weer op het bedrijventerrein. Vrachtwagens worden met een hoop gebulder in gereedheid gebracht voor de fotosessie. Opvallend in het wagenpark is sinds kort ook de oude Magirus Deutz, ooit in bezit van AGF-handelaar en vader Herman Troost. "Dat is wel een klassieker, ja", zegt Aram Troost. "Mijn vader heeft hem ooit verkocht. Recent kreeg ik de mogelijkheid om hem terug te kopen. Dat heb ik gedaan voor mijn vader. Het is een schitterende wagen en het is fijn om hem weer in bezit te hebben. Als die wagen kon praten ..."

#### Vader Herman

Met vader Herman is meteen een belangrijk persoon in de ontwikkeling van Gebroeders Troost Pallethandel genoemd. Herman bezat de contacten in de sector toen Aram in 2009 ontdekte dat er met pallets wel 'wat' te verdienen viel. "Mijn vader heeft dat altijd gezegd," bekent Aram, "maar het kwartje viel bij mij pas toen ik zelf mijn eerste deal maakte. Vanaf dat moment ben ik mij op de handel in pallets gaan richten. Ik ben begonnen in een periode van recessie, dus weet eigenlijk niet eens wat 'de goede tijd' was. Vanaf de start zijn we met soms vallen en opstaan gegroeid. Natuurlijk, ik heb daarbij zeker gebruik kunnen maken van het enorme netwerk dat mijn vader had en nog altijd heeft, maar we staan nu helemaal op eigen benen. We vinden nu ook klanten buiten die kennissenkring en dat moet natuurlijk ook. Ik houd mezelf met name bezig met het commerciële gebeuren, dus inkoop, verkoop en verhuur."

Om de groei enigszins te duiden: Gebroeders Troost Pallethandel is in zeven jaar tijd gegroeid van één werknemer, Aram zelf dus, naar een team van zes medewerkers. "Samen met Sebastiaan verzorg ik de transporten naar de klanten", zegt Ismaël Troost, die samen met zijn beste vriend Aram de directie vormt. "Daarnaast zijn er drie medewerkers in de loods actief, die bestellingen klaarmaken, pallets repareren en allerlei andere werkzaamheden verrichten. Deze werkzaamheden zou

je faciliterend kunnen noemen. Alles staat in het teken van een zo snel mogelijke beleving van onze klanten."

#### Wagenpark

Net als het aantal medewerkers, is ook het wagenpark langzaam maar zeker gegroeid. Aram begon in 2009 met een Jeep en aanhangertje, kocht wat later een DAF-vrachtwagen, schafte later een Scania 380 aan en nu beschikt het bedrijf – naast dus de klassieker van vader Herman, die met name wordt ingezet voor PR-doeleinden – over een Scania 8-cilinder 530 en een Scania R500 sleepas. Daarnaast is er een extra trailer aangeschaft, zodat de loodsmedewerkers deze alvast gereed kunnen maken voor een nieuwe rit als de andere trailer leeg op de thuisbasis arriveert. Een geoliede machine dus, zo lijkt het.

Dat is nodig ook, want wie zijn oor goed te luister legt bij de gebroeders Troost, beseft pas goed hoe dynamisch de pallethandel is. Aram: "Er zit heel veel in. Het aantal soorten pallets is enorm en iedere klant heeft weer zijn eigen specifieke behoefte. Het is aan mij om op zoek te gaan naar de juiste klant voor de juiste partij. Soms zit je wel eens te prakkiseren aan wie je een partij kan slijten, maar na een belronde blijkt er altijd wel iemand juist die pallets te kunnen gebruiken. Voor ons is het zaak om ons te blijven onderscheiden van andere aanbieders. Dat doen we door onze prijzen aantrekkelijk te houden, maar met name ook door onze flexibiliteit. De klant is wat dat betreft altijd koning. We leveren snel en dat is een pre in onze branche. Dat betekent wel dat we niet op een uurtje meer of minder kijken. Maar dat hoeft ook niet. Je zou kunnen zeggen dat we met ons bedrijf onze hobby uitoefenen en dan is een vraag of een verzoek van een klant niet snel te veel."

#### Gebroeders Troost Pallethandel

ABC Westland 622

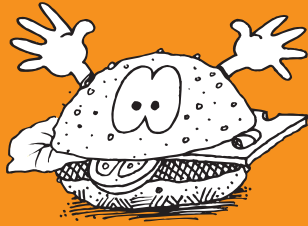
Poeldijk

06-4300 0315

[www.troostpallethandel.nl](http://www.troostpallethandel.nl)

# PATTY'S PLACE

Voor de lekkerste snacks!



DE LEKKERSTE  
BALLEN VAN HET  
WESTLAND!

ABC Westland 251, 2685 DB Poeldijk

Kees Vlees  
de vlees juwelier

TELEFOON  
LIEVER NIET  
SPREEKuur  
OP AFSPRAAK  
SPOEDGEVALLEN:  
BEL HENK V/D LUIFEL  
WEL EVEN GEDULD A.U.B.



**S.VAN HOLSTEIN**  
TRANSPORT

Ons materieel, bestaande uit zeven vrachtwagens, verscheidene trailers en diepladers, én onze zes medewerkers staan dagelijks voor u gereed voor het vervoer van:

- Goederen
- Kas- en landbouwmachines
- Uitzonderlijke transporten
- Ook voor het huren of kopen van zee-/ opslag-/ of verhuiscontainers!

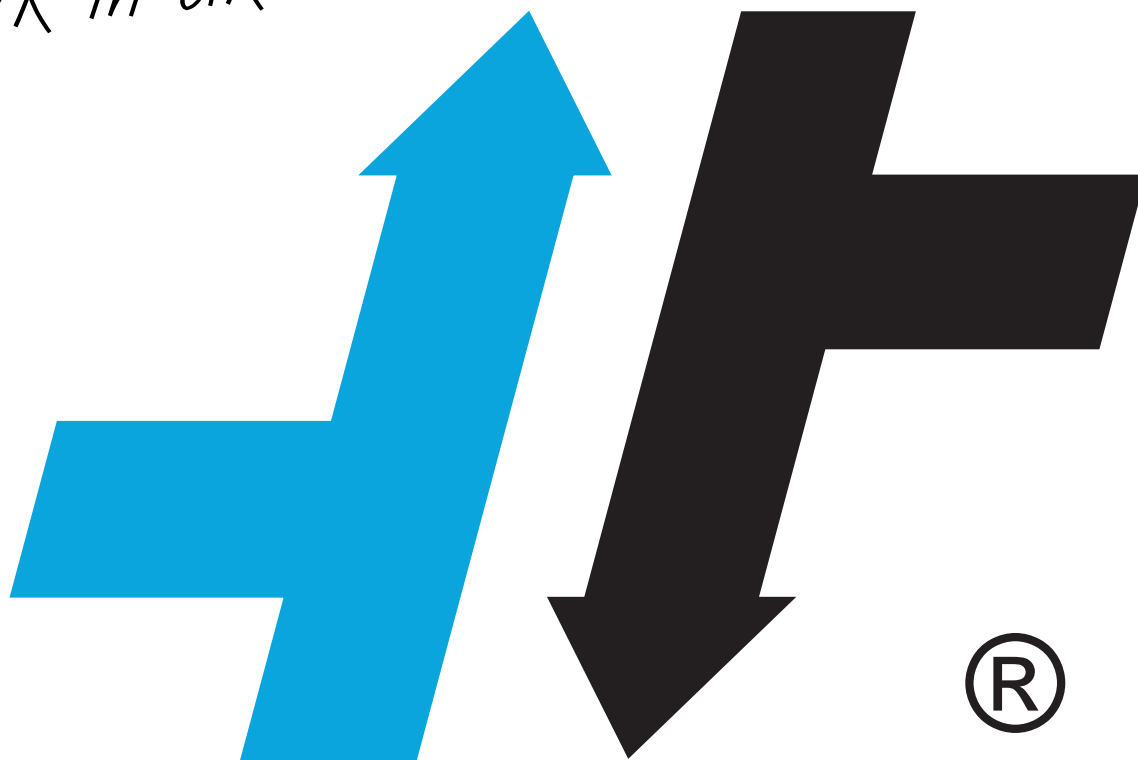
**Sander van Holstein**

Vlotlaan 320  
2681 TV Monster  
T. 0174-28 18 72  
F. 0174-24 81 87

sander@svanholsteintransport.nl  
svanholsteintransport.nl



*Sterk in elk merk*



***JS LAADTECHNIEK B.V.***

***Hydraulische Laadkleppen***

***Maasdijk - Boskoop - Barendrecht - Aalsmeer***

***24 uurs service (0174 - 540 340***

***[www.jslaadtechniek.nl](http://www.jslaadtechniek.nl)***

# SEMTRADE B.V. MAASDIJK



## 'WETEN WAT JE KLANTEN WILLEN'

**EEN IMMENS AANTAL CONTACTEN IN WESTLAND, NEDERLAND, EUROPA, AFRIKA EN ZUID-AMERIKA. OP DE HOOGTE VAN ALLE CONFLICTSITUATIES EN VALUTA'S IN GEBIEDEN WAAR HET OPEREERT. SNEEL EN INTEGER HANDELEN EN ALTIJD BETROUWBARE KWALITEIT LEVEREN. WELKOM BIJ SEM TRADE!**

**N**atuurlijk, wie uit het Westland komt en ook maar een beetje actief is in de transportsector, ként SemTrade. Tot voor kort gevestigd in Honselersdijk, na 'de brand' sinds een halfjaar opererend vanuit de Transportweg in Maasdiijk. Het was begin dit jaar een grote calamiteit met grote gevolgen en eentje die veel geld kostte, maar achteraf toch ook een paar voordelen kende. "Je zit niet op zo'n brand te wachten, maar we zijn er qua mogelijkheden en locatie wel op vooruit gegaan", zegt eigenaar Sem de Wilde. "We zijn niet bij de pakken neer gaan zitten, maar zijn vol gas doorgedaan met waar we goed in zijn: de handel in gebruikte trucks en trailers. Nóg intensiever hebben we gezocht naar nieuwe afzetmarkten. Nóg intensiever hebben we ons netwerk bewerkt en waar mogelijk uitgebreid. Dat is gelukt. We zijn nog altijd springlevend, wat zeg ik: sterker dan ooit tevoren. We houden het gas er vol op, altijd en overall!"

### Factoren

Sem de Wilde, telg uit een echt transportgeslacht ('mijn opa reed al met paard en wagen door het Westland en mijn vader had Transportbedrijf Gebr. De Wilde'), is volgens eigen zeggen

al zo'n 32 actief in het transport. Bijzonder en curieus tegelijk, want De Wilde is ... pas 32 jaar oud! De Wilde: "Ja, maar je zou gekscherend kunnen zeggen dat ik ben gestart in het transport toen ik werd geboren, ha ha."

Met die wetenschap in het achterhoofd is het bijna logisch dat SemTrade een gevestigde naam is geworden. De Wilde: "Het gaat in deze handel om kennis van zaken en ik durf in alle bescheidenheid te zeggen dat wij die in huis hebben. We weten wat onze klanten willen en wat er speelt in de markt: wie heeft wát in de verkoop en waar kunnen we dit materieel kwijt? Daarbij is het belangrijk in te kunnen schatten wat de waarde van een eenheid is. Die is variabel en wordt niet alleen bepaald door jaartal, kilometers, toeters en bellen, maar is ook afhankelijk van allerlei mondiale ontwikkelingen. Een ramp zoals met MH17 of een handelsembargo heeft directe gevolgen voor de handel. Brandhaarden of oorlogen kunnen verkoop- en dus ook inkooprijzen doen zakken. Andere factoren spelen ook een rol. Er zijn landen waar de ene truck wel naartoe mag en de andere weer niet. Kleur kan een verkoop in de weg staan, dalende valuta kunnen roet in het eten gooien et cetera.



Het is aan ons om 'bovenop' het nieuws te zitten, om altijd de juiste inschatting te kunnen maken van de waarde van een truck en de kansen op een verkoop. Ik gebruik mijn kennis daarbij overigens niet alleen commercieel. Ik word regelmatig gebeld om mee te denken met een transporteur over een mogelijke aankoop. Ik geef dan mijn eerlijke mening. Ja, dit is een heel dynamisch beroep, maar ik vind het heerlijk. Handel en diesel stromen door mijn bloed."

#### Voorrecht

SemTrade heeft altijd zo'n 50 eenheden op voorraad staan, waarvan van een groot aantal de bestemming al bepaald is. Als het gaat om inkoop komt zo'n 75% uit Westland. De Wilde: "Onze contacten in Westland zijn goed, bedrijven gunnen ons de auto's die weliswaar economisch, maar technisch nog niet

zijn afgeschreven. Daardoor kunnen we handelen, dat is een enorm voorrecht, wat we oprecht waarderen. Van de verkoop verhuist zo'n 75% naar het buitenland. 25% van de omzet blijft in Nederland, en in die 25% zit 10% omzet in Westland verwerkt. Goed om te weten is nog dat we in alle merken handelen en dat we naast de gewone trucks inmiddels ook een aardig aanbod in specials hebben. Zoek je dus iets, heb je iets in verkoop, heb je een vraag? Doe gerust even een belletje. We zijn er voor je: 100%!"

#### SemTrade B.V.

Transportweg 21a  
2676 LM Maasdijk  
06 10 99 45 43  
[www.SemTrade.nl](http://www.SemTrade.nl)





# TRUCKING K.S.

**TRUCKING K.S. IS DÉ IDEALE TUSSENPERSON VOOR HET TRANSPORTEREN VAN VOLLE LADINGEN EN DEELPARTIJEN, ZOWEL BINNEN ALS BUITEN EUROPA MET VERSCHILLENDE MODALITEITEN ZOALS VRACHTWAGEN, SCHIP EN TREIN.**

## **WAT DOET TRUCKING K.S. VERDER NOG VOOR U?**

- ☑ Opslaan van goederen voor een bepaalde tijd, zo dicht mogelijk bij de logistieke stroom;
- ☑ Importeren van ladingen die in Nederland geconsolideerd worden, om later per container verder verscheept te gaan worden;
- ☑ Exporteren van goederen naar diversen landen binnen en buiten Europa;
- ☑ Het verzorgen van spoedopdrachten, bijvoorbeeld voor de offshore industrie of bootleveringen;
- ☑ Het verzorgen van deelpartijen van 100 kg t/m volle ladingen binnen én buiten Europa.

## **WAT LEVEREN ONZE DIENSTEN U OP?**

- Een optimaal gebruik van bestaande transportmiddelen;
- Een zo effectief mogelijk resultaat;
- Een prettige samenwerking met uw klant.



## **TRUCKING K.S. IN HET KORT**

- **OP MAAT GESNEDEN DIENSTEN**
- **FLEXIBEL EN FUNCTIONEEL**
- **MINIMALE KOSTEN**
- **OPTIMALE COMMUNICATIE**
- **TRANSPARANT EN BETROUWBAAR**